

Un exdirectivo de Adidas y Salomon entra en el capital de los gimnasios Trib3

La cadena de clubes *boutique* da entrada en su accionariado a Jorge Salvans y a la empresa de búsqueda de inversiones inmobiliarias Afintia, que ahora tendrán asiento en el consejo de administración.

Patricia López
19 jun 2018 - 04:58

Jorge Salvans fue director general en España de Adidas, Salomon y Amer Sports. Hasta

Trib3 se rearma con talento del mundo del *retail* y del *real estate*. La cadena de estudios *boutique* ha dado entrada en su consejo de administración a Jorge Salvans, ex director general para España de Adidas, Salomon y del grupo Amer Sports. Según ha podido saber *Palco23*, el directivo participó en la ronda de financiación que la compañía firmó a principios de 2018, en la que captó en torno a un millón de euros

Se trata de una figura que aportará conocimiento a la dirección, un objetivo que los fundadores y accionistas querían conseguir en paralelo a la ampliación de capital. Como consejero también estará Avintia, una empresa especializada en la búsqueda de inversiones inmobiliarias que también participó en la ronda; en su caso les representará Antonio Tortras, socio de la empresa. "Más allá del capital que aportaron, nos ayudarán a encontrar nuevos emplazamientos", explica a este diario Joaquín Galí, director financiero de Trib3.

Con esta actualización de la composición del consejo, el fundador Kevin Yates figura como presidente, mientras que Galí y Rod Hill, director general de la marca en Europa, figuran como consejeros.

El nuevo consejero de Trib3, Jorge Salvans, fue director general en España de Adidas, Salomon y Amer Sports. Hasta jukio de 2017 fue director de

ventas de Buff

Al margen de estos nombramientos, la compañía ha dado entrada en el capital a otros socios con experiencia en el sector del *retail* deportivo, pero su identidad no ha sido desvelada. También se ha modificado la denominación social, pasando de ser Trib3 Europe a Trib3 Spain. Además, se ha nombrado como secretario no consejero y vicesecretario no consejero a José María Rojí, socio del bufete CMS Albiñana & Suárez de Lezo, y Guillermo Donadeu, ambos abogados.

De este modo, Trib3 espera seguir adelante con su plan de expansión. De ahí que la compañía esté buscando a un director de operaciones para Europa que se encargue de pilotar su crecimiento en el Viejo Continente con nuevas aperturas. En España ya ha fichado a un director de expansión, también con experiencia en el sector del *retail*, Rafael Franco, que seguirá incorporando personal a su equipo para agilizar el crecimiento de la empresa en España.

Tras abrir en Barcelona a finales de mayo, la compañía espera hacer lo propio en Madrid junto al Paseo de la Castellana, prevista para finales de septiembre. En este país, la inversión necesaria para abrir un estudio es de 300.000 euros, de los cuales 70.000 euros se destinan al *renting* de las máquinas; el resto de financiación procede de entidad de crédito con las que trabaja matriz.

Jorge Salvans fue director general en España de Adidas, Salomon y Amer Sports. Hasta

Image not found or type unknown

Trib3 ha desarrollado un método de entrenamiento *Hiit* y apuesta por el pago por uso para cobrar a sus clientes, en lugar de por la tarifa mensual tradicional.

Además, la empresa está preparando su entrada en China, la apertura de dos centros en Finlandia y de tres más las principales ciudades de Inglaterra. En el gigante asiático entrará de la mano del inversor Roberto Hernández, primer franquiciado de la cadena en España y director de la academia de tenis Bruguera, como adelantó *Palco23*. Hernández aprovechará su experiencia en el mercado asiático para desarrollar la marca en China, donde se inaugurarán tres clubes durante el próximo año.

En total, Trib3 opera seis instalaciones en Europa, de las cuales tres se encuentran en Reino Unido, una en Helsinki (Finlandia), otra en Moscú (Rusia) y una más en

PALCO23

Barcelona. La compañía también planea entrar en Francia con una apertura en París, en Alemania y en Estados Unidos, con Florida en el punto de mira. Pese a que hay varias negociaciones en pie, por el momento no se ha firmado ninguna.