

COMPETICIONES

Rubiales trata de 'liquidar' la Lnfs y que la Federación gestione el fútbol sala

El presidente de la Rfef se ha reunido con los clubes para proponerles que la asociación deje de gestionar Primera y Segunda División como se ha hecho los últimos treinta años, prometiendo el doble de ingresos por televisión.

Palco23

8 ago 2019 - 20:00



La Real Federación Española de Fútbol (Rfef) mantiene su ofensiva para hacerse con la gestión de torneos que hasta ahora estaban en manos de los clubes. Tras elevar la tensión con LaLiga por el fútbol profesional, el regulador presidido por Luis Rubiales ahora quiere **liquidar** la Lnfs y asumir la explotación del fútbol sala. Así se lo ha explicado hoy a los equipos de Primera y Segunda División en un encuentro al que no invitaron a Javier Lozano, presidente de la asociación.

La Lnfs denuncia que se trata de un “hecho inédito e impropio” por parte del regulador, ya que el encuentro se ha producido en medio de la negociación de un nuevo convenio de colaboración entre las dos instituciones, pues el firmado en 2013 ha vencido. “Luis Rubiales les ofreció que fuera la Rfef la que gestionase las competiciones de la Lnfs (Primera y Segunda División, Copa de España y Supercopa de España)”, denuncia

la asociación, que ha sido informada a través de varios clubes asistentes.

El presidente de la Federación también ha propuesto “trasladar la estructura de la Lnfs a la Ciudad del Fútbol de Las Rozas y una cantidad económica por los derechos audiovisuales de los clubes”, que algunas fuentes cifran en dos millones de euros. Se desconoce qué operador estaría dispuesto a desembolsar esa cantidad, muy superior a la que actualmente genera incluso la Champions League de la Uefa para esta disciplina.

Al igual que sucede con LaLiga, el problema de la propuesta de Rubiales es que los derechos audiovisuales ya tienen un titular, que es LaLigaSportsTV. La OTT de la competición compró las retransmisiones hasta 2022-2023, en un acuerdo que incluye la emisión de un encuentro en GOL a través de la TDT y el apoyo de las cadenas autonómicas para alcanzar una mayor difusión. “Es un ofrecimiento sin ningún tipo de base jurídica ni fundamento económico”, advierte la Lnfs.

La asociación presidida por Lozano aprovecha su comunicado para recordar que cada año debe abonar más de un millón de euros a la Federación en concepto de arbitrajes, sanciones y licencias. Además, que desde hace treinta años se encarga de la gestión de las competiciones profesionales y que “durante todo este tiempo, siempre ha tenido la potestad de negociar los derechos audiovisuales de los clubes con los distintos operadores televisivos”.

La liga de fútbol sala ha logrado aumentar sus ingresos propios a 2,4 millones de euros , que han sido claves para que este año puedan repartirse 700.000 euros entre los clubes de Primera y Segunda División, una cifra récord que dobla la de ejercicios anteriores. ¿La razón de este salto económico? La firma del contrato de televisión con LaLigaSportsTV, la entrada de nuevos patrocinadores como Joma y BeSoccer, y la mejor gestión económica.

Este giro de la situación también supondrá la introducción de cambios en el sistema de reparto, de manera que la retribución de los equipos de la máxima categoría esté ligada a su evolución deportiva y su tirón mediático. De esta manera, se pone fin al formato anterior, por el que el dinero se distribuía de forma idéntica: 15.000 euros por miembro en Primera y 5.000 euros en el caso de Segunda, donde sí se mantendrá ese modelo.

Ahora no, los pagos serán variables y eso será un nuevo aliciente para que la competitividad llegue hasta la última jornada, pues una posición más arriba o abajo hará variar el importe que perciban. En el caso de Primera División, las fuentes consultadas por **Palco23** señalan que el campeón podrá recibir en torno a 44.000 euros , mientras que el último clasificado no bajará de 14.000 euros. A este importe hay que añadir entre 8.000 euros y 20.000 euros por jugar la Copa de España, y entre 5.000

euros y 10.000 euros por la Supercopa de España.

Por todo ello, la Lnfs defiende que no tiene sentido dejar al margen “una organización plenamente democratizada, perfectamente estructurada y sostenible gracias a su presupuesto”. “Si Luis Rubiales desea ofrecer cualquier tipo de ayuda financiera o subvención económica a la Lnfs, como, por ejemplo, el kilometraje a los clubes que participan en la Copa del Rey, la única competición estatal que a día de hoy organiza la Rfef y cuyos costes son sufragados por los equipos participantes, debería incluirla en la negociación del convenio de coordinación”, concluye.