

FITNESS

McFit capta 500.000 euros para seguir creciendo en España

M.Menchén

26 ene 2016 - 05:00

Nueva inyección de recursos para la expansión de McFit en España. La matriz del grupo alemán ha aportado 500.000 euros adicionales a su filial ibérica, con el objetivo de mantener el fuerte ritmo inversor con el que aspira a abrir una media de diez gimnasios anuales y posicionarse como uno de los principales operadores del país por tamaño de la red.

La ampliación de capital se inscribió en el Registro Mercantil el pasado 7 de enero y supone duplicar el capital social de McFit España, hasta el millón de euros. A principios de 2012, la sociedad llegó a tener un capital de 6,5 millones, pero posteriormente se redujo en 6 millones para compensar las pérdidas contables generadas por el inicio de operaciones en el país.

En muy pocos años, la compañía ha logrado crear una red de 31 gimnasios sin haber generado una excesiva concentración en un determinado municipio. De hecho, Madrid y Barcelona son las dos ciudades en las que tiene mayor presencia, con sólo tres y dos centros, respectivamente. También está en otras capitales de provincia como Sevilla, Valencia, Málaga y A Coruña.



McFit suple con innovaciones tecnológicas el menor gasto en

personal.

Por el momento, una de las primeras instalaciones que abrirá en 2016 es la que operará en el interior de la estación Nuevos Ministerios del Metro de Madrid. Aunque todavía sin definir, también está prevista una primera apertura en Vigo, con las obras a punto de culminar, y el refuerzo de la implantación en Barcelona y Sevilla. A finales de año abrió sus puertas de forma simultánea en L'Hospitalet de Llobregat (Barcelona), Gijón y Lugo.

El hecho de disponer de una amplia diversificación geográfica les permite crecer por dos vías: potenciación de localidades donde ya está y apertura en aquellas donde todavía no ha abierto y que, por densidad de población, tendría sentido subir la persiana. El mérito, en su caso, también está en que todos los proyectos se financian con recursos propios y sin buscar socios locales. “El hecho de no franquiciar nos facilita la posibilidad de ofrecer a nuestros socios la opción de entrenar en todos los centros de la cadena”, añaden desde la compañía sobre su política de expansión.

McFit asegura que esta política de gestionar todos los centros en régimen de propiedad también les otorga el control sobre la calidad del servicio. En cada uno de sus gimnasios pueden llegar a trabajar entre diez y quince personas, ya que abren los 365 días del año y entre las 6 de la mañana y las 12 de la noche, lo que obliga a implantar varios turnos. Ello, pese a que en sus centros no hay monitores que impartan clases dirigida, ya que utiliza un sistema de clases virtuales, en las que se introducen vídeos producidos por la propia compañía y que sirven para todos los países en los que opera.

El trabajo de Rafael Lirio al frente del negocio en España desde 2009 le valió para, el año pasado, asumir el control del negocio en Italia. En el país transalpino ya tienen 23 centros, por los 10 que hay en Austria y los 5 de Polonia. En Alemania, el mercado original de la compañía, ya hay 169 instalaciones.

En 2013, según las últimas cifras a las que ha podido acceder *Palco23*, McFit España logró una cifra de negocio de 8,3 millones de euros, con un resultado negativo de 9,6 millones fruto de las importantes inversiones realizadas para implantarse en el país. Se desconocen las magnitudes económicas de todo el grupo, que suma 1,2 millones de socios y 4.500 empleados.